



Roadshow

So erzeugen Sie detaillierte Verkaufsprognosen

Mittwoch, 15. Feb 2012

08:00 - 10:00 Uhr

oder 12:00 - 14:00 Uhr

oder 16:00 - 18:00 Uhr

HOTEL Ramada
neben Hauptbahnhof Mannheim

Die Teilnahme ist kostenlos

Eine Veranstaltung für Fachkräfte und Entscheider

Der Event steht ganz im Zeichen präziser Verkaufsprognosen.

„Sales Forecasts“ werden in jeder Firma verfasst, doch weiss man - mit wenigen Ausnahmen - nicht so recht, wieviel „Wunschdenken“ und „Politik“ enthalten sind, und welche Schätzungen wirklich eintreffen werden.

Je detaillierter und zutreffender die Prognosen Ihrer Verkäufe, desto profitabler sind Ihre Entscheidungen.

Dieser Anlass soll Ihnen Möglichkeiten aufzeigen, wie Sie die Qualität der Vertriebsprognosen in Ihrem Unternehmen steigern.

Agenda

Türöffnung mit Kaffee, Brötchen & Croissants

Prognosen für die verschiedenen Bereiche im Unternehmen

Warum detaillierte Prognosen mit den Variablen Valuta, Preis und Menge

Schwierigkeiten bei der Erstellung von detaillierten Prognosen

Wie ist es doch möglich

Direkt zu einem Pilotprojekt?

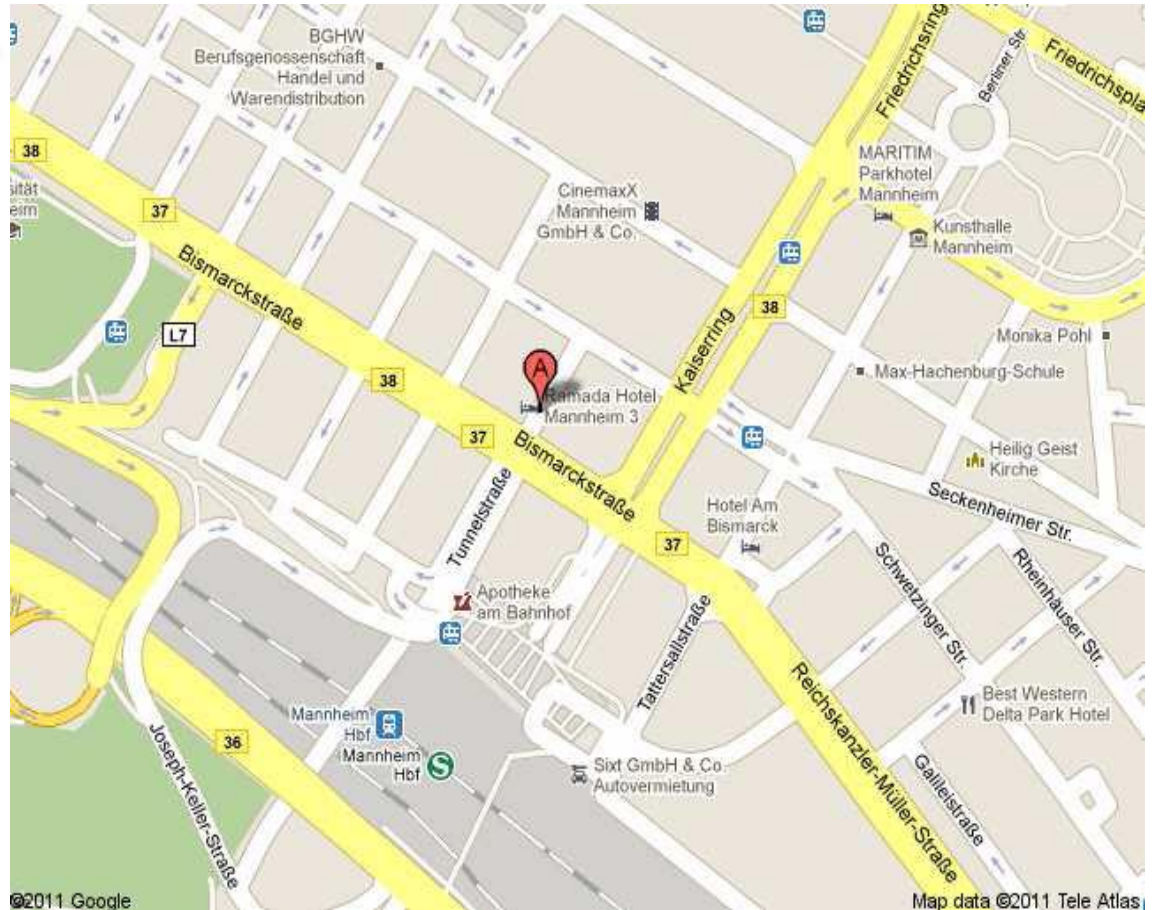
Anmelden

Die Teilnahme ist kostenlos. Anmeldung online: www.anticipeo.com/event.html

Anticipero, Goethestrasse 12, 68161 Mannheim, Tel: 0621 / 178 52 794

Mittwoch, 11. Nov 2011 (8:00 Uhr, 12:00 Uhr oder 16:00 Uhr)

ANTICIPEO
and Forecasts become Operational



Veranstaltungsort

RAMADA HOTEL
L12 15-16
68161 Mannheim
neben Hauptbahnhof Mannheim

Hotel 0621/12740
Anticipo 0621/17852794

Anmelden

Die Teilnahme ist kostenlos. Anmeldung online: www.anticipoo.com/event.html

Anticipo, Goethestrasse 12, 68161 Mannheim, Tel: 0621 / 178 52 794